

代理合作协议

甲方：

乙方：

本着合作共赢，诚实信用、互惠互利的原则，经双方友好协商，并根据中华人民共和国法律、法规，在平等互利的基础上签署本协议。

代理区域 _____，代理级别 _____。

第一条 代理产品及代理级别

1. 甲方代理由乙方提供的全系列在售软件产品。产品及价格见乙方公司网站平台产品列表和展示。
2. 由甲方从事产品的销售，宣传，促销以及售后服务等合法商业活动。
3. 代理分为以下级别，代理级别和优惠政策以及代理条件见下表：

代理级别	优惠政策	代理条件
特约代理	软件产品全部8折	预付款2000元
高级代理	软件产品全部7折	预付款15000元
核心代理	软件产品全部6折	预付款30000元
合作伙伴	软件产品全部5折	预付款50000元
战略合作	软件产品全部4折	预付款80000元

4. 优惠政策仅限软件产品，增值服务和硬件产品及其它插件模板等均不包括。
5. 优惠政策的价格仅限正常售价，如遇软件促销时，不能重复叠加享受优惠，但为保障甲方的利益，当促销价低于甲方所享受的优惠政策价格时，甲方享受的价格以促销价为准，并可获得额外软件最终成交价格的10%的代理权益金。代理权益金可以直接折现或入帐到代理的帐户上。

第二条 合作方式

1. 按预付款到帐时间起，升级为相关代理级别和享受相应的优惠政策。甲方不能对乙方的软件进行反编译或进行破解，不能对乙方提供的软件和服务进行恶意低价出售，如有发现，一经核实，将取消代理资格且不退款并且保留追究法律责任的权利。
2. 部分软件版本(以官网公布说明为准)允许甲方在授权许可内修改页面上的版权内容(包括但不限于软件名称，LOGO，联系方式等)，但并不代表甲方拥有该软件的著作所有权。若甲方修改的软件名称、公司名称和联系方式等与其他公司发生版权纠纷，均与乙方无关。任何授权许可内的版权内容修改，均属于侵权，乙方有权取消代理资格且不退款并且保留追究法律责任的权利。
3. 乙方可以提供软件的相关资料(包括产品官网介绍网页，使用说明，开发手册，软件的使用常见问题解答，相关制作和修改工具等)方便甲方销售和售后服务。

第三条 支付与结算

1. 甲方根据自己的销售情况对甲方在乙方平台网站上的帐号进行预付款，预付款的金额是划分代理等级的依据。支付后，请联系您的专属客服完成审核并开通对应等级。申请代理的首次预付款必须为一次性充值，不累计；
2. 预付款是代理商预先充值的款项，可以作为划分代理等级的依据，也是作为将来产品开通、消费的款项，并非押金/保证金，无消费时间限制。预付款不支持退款，预付款消费完，可继续充值，以保证您的帐号中有足够的余额，以便业务正常开展。
3. 所有软件和服务均不含发票，如需开具发票，需另外支付8%税费(包括国税，地税等合计)，并提供相关开票信息和邮寄地址给乙方。

第四条 售后服务

1. 乙方为甲方提供软件升级和在线技术支持，并开通技术热线和专用QQ等为甲方提供方便的售后支持。
2. 甲方应对自己的用户提供完善的售后服务。技术支持部分由乙方负责。

3. 若非因乙方原因造成的软件受损但必须乙方提供技术服务的，乙方将收取维护费和服务费。
4. 因网络不安全等因素，请甲方协助用户做好备份工作。乙方不对因任何原因导致的数据损坏丢失承担责任。
5. 详细的软件使用协议和售后服务说明，以【软件购买使用协议】或平台使用协议及官网公布的软件购买相关说明为准。

第五条 甲方权利与义务

1. 甲方有权使用乙方代理商的名义，从事有关销售甲方产品的合法商业活动。
2. 甲方有权接受用户对产品的意见和投诉，并及时通知乙方以便乙方更好的改进软件。
3. 甲方应执行乙方制定的价格表，并负有保密义务。并有义务配合乙方进行产品市场推广活动。
4. 甲方若以低于乙方公开报价的三折销售软件，将视为故意破坏价格秩序，乙方有权单方面终止合同，并要求甲方承担相应责任。

第六条 其他

1. 本协议及附件的解释、修改权在乙方。若有修改，乙方将在官网同步更新，不再另行单独通知甲方。
2. 本协议一式两份，甲方一份，乙方一份，均具同等法律效力。
3. 本协议的履行和解释出现争议时，双方应友好协商解决，若未能达成共识，双方同意通过乙方所在地的司法部门仲裁解决。
4. 本协议自双方签字盖章之日起生效。本协议最终解释权归乙方所有。

甲方（盖章）：_____

乙方（盖章）：_____

代表（签字）：_____

代表（签字）：_____

_____年___月___日

_____年___月___日